

QUANTO VALE A SUA EMPRESA?

Valuation para
empresas de
capital fechado



Sumário

01

Introdução

Importância de saber o valor da sua empresa

02

Fatores de avaliação

Influência de fatores de mercado e como se preparar para avaliar sua empresa

03

Empresas que descobriram seu valor

Casos de empresas que fizeram valuation, resultados e os cuidados durante o processo

04

Valuation pode transformar o seu negócio

Aplicação estratégica do valuation

01

Introdução



“

Valuation (valoração) é o processo de determinar o valor econômico de um ativo, empresa ou investimento

Você já se perguntou quanto vale a sua empresa?

Muitos empresários não fazem ideia do valor real do seu negócio até o momento de vender ou buscar um investidor. Mas saber esse número pode ser útil muito antes disso.

Neste eBook, vamos te mostrar por que entender o valuation do seu negócio pode ser decisivo para seu crescimento e sucesso.

Um valuation bem estruturado e completo abre novos horizontes

- Permite atrair investidores e sócios
- Facilita negociações de venda e sucessão
- Auxiliar no planejamento estratégico
- Fornece clareza financeira para decisões
- Fundamenta negociações de venda, fusão, aquisição e partilha
- Estabelece parâmetro de desempenho de crescimento da empresa no mercado
- Comparar as dimensões de diferentes empresas do mesmo grupo

**Para mudar de liga,
saber o valor da sua
empresa é ESSENCIAL!**



02

Fatores

de

avaliação

Como se preparar para o valuation?

Revisar e organizar documentos financeiros

Melhorar processos internos e gestão de custos

Criar estratégias para aumentar a previsibilidade de receitas

Reducir riscos operacionais e legais

Tornar o negócio mais atrativo para investidores e compradores

Alguns fatores podem aumentar o valuation

Apresentar um crescimento
estável e previsível

Estrutura financeira organizada e
saudável

Marca forte e bem posicionada no
mercado

Base de clientes diversificada e
fidelizada

Gestão eficiente e governança
estruturada

Avaliação de Mercado

O valuation pode ser feito por diferentes métodos, e cada um pode trazer uma perspectiva diferente sobre o valor real de um negócio. Os principais são:

Fluxo de Caixa Descontado (FCD):

Baseia-se na projeção dos lucros futuros

Múltiplos de Mercado: Compara sua empresa a outras do mesmo setor

Valor Patrimonial: Considera os ativos e passivos da empresa

Cada método tem suas vantagens, e a combinação deles pode trazer uma visão mais clara e confiável.



03

**Empresas que
descobriram
o seu valor**



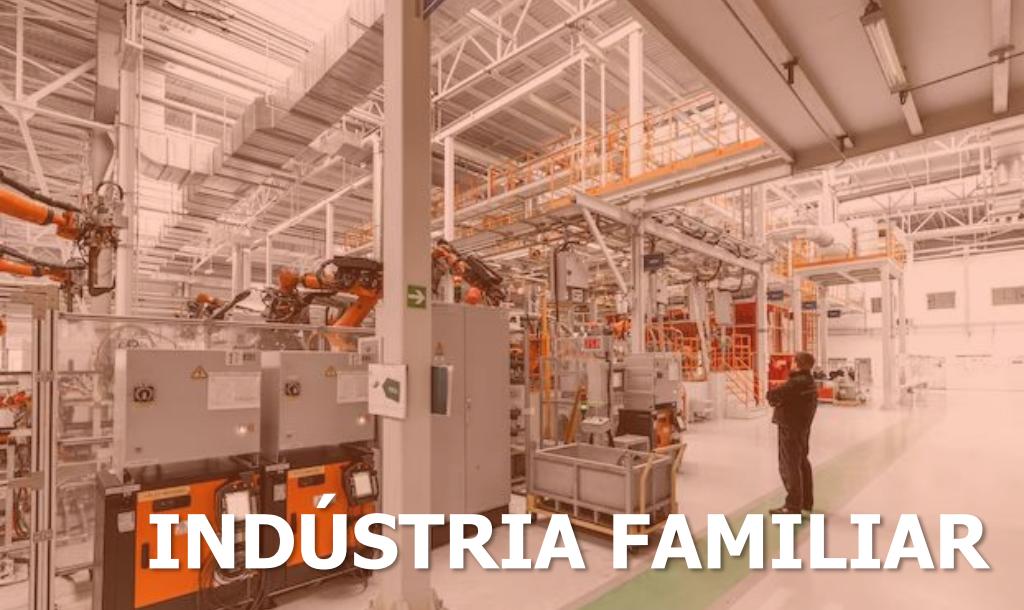
STARTUP TECNOLOGIA



Problema: A empresa precisava captar investimentos, mas não sabia seu real valor, tendo dificuldade em atrair investidores e perda de oportunidades de crescimento.

Solução: Profissionalização da área de finanças e uso do método de Fluxo de Caixa Descontado.

Resultado: Reestruturação do modelo de negócios, identificação de custos ocultos e plano de crescimento. Captação de R\$ 5 milhões de investidores estratégicos.



INDÚSTRIA FAMILIAR



Problema: Planejamento sucessório e necessidade de reorganização societária. Conflitos internos e incerteza sobre o futuro da empresa.

Solução: Implementar política de governança corporativa e avaliação de valor baseada em múltiplos de mercado.

Resultado: Implementação de novas políticas de governança e estruturação financeira para atrair novos sócios. Transição sucessória bem-sucedida e governança estruturada.



FRANCHISE REDE DE FRANQUIAS



Problema: Necessidade obtenção de crédito. Falta de capital para expansão resultando em estagnação de crescimento.

Solução: Estruturar material pack de crédito e financeiro. Avaliação baseada em transações comparáveis, histórico e projeções.

Resultado: Análise detalhada de fluxo de caixa e projeções futuras para pitch com bancos e investidores. Obtenção de crédito de longo prazo com base no valuation apresentado.



SETOR DE SERVIÇOS



Problema: Dificuldade em atrair investidos por não ter uma visão clara de seu valor. Resultado em perda de parcerias estratégicas e estagnação de crescimento.

Solução: Estruturação financeira, revisão de processos e contratos, e uso de métodos de avaliação de valor.

Resultado: Revisão de contratos e análise de indicadores financeiros. A empresa atraiu um investidor estratégico e seu valor de mercado aumentou em 30%.

Para uma avaliação confiável é fundamental não cair nos erros comuns



Basear-se apenas no valor contábil dos ativos



Superestimar projeções de crescimento



Ignorar fatores intangíveis como marca e clientes



Desconsiderar os riscos financeiros e operacionais



04 Valuation pode transformar o seu negócio



VALUATION ESTRATÉGICO

- **Preparação para sucessões, fusões e aquisições**
- **Identificação de novas oportunidades de crescimento**
- **Atração de investidores e sócios estratégicos**
- **Maior poder de negociação e credibilidade no mercado**

POR QUE CONTAR COM ESPECIALISTAS PARA AVALIAR SUA EMPRESA?

O processo de valuation envolve muito mais do que apenas números. Contar com uma consultoria especializada traz vantagens como:

- **Imparcialidade e visão estratégica**
- **Acesso a metodologias avançadas e benchmarks de mercado**
- **Identificação de oportunidades e riscos ocultos**
- **Melhoria na governança e transparência do negócio**

Uma avaliação feita por especialistas pode significar a diferença entre uma negociação bem-sucedida e uma decisão precipitada.



Agora que você entende a importância de um valuation bem-feito, é hora de agir.

Se você quer saber quanto sua empresa vale e como maximizar esse valor, fale com nossa equipe de especialistas.

Descubra o verdadeiro potencial do seu negócio com a nossa consultoria. Entre em contato e veja como podemos ajudar você a alcançar seus objetivos!





A 3NE é uma consultoria especializada em gestão empresarial, oferecendo soluções estratégicas para pequenas e médias empresas.

Somos parceiros na construção de resultados duradouros, ajudando empresas a superar desafios, crescer com solidez e alavancarem resultados.

Vamos transformar desafios em resultados!



© 2025 3NE Consultoria
Todos os direitos reservados
Este eBook é de propriedade
intelectual da 3NE
Consultoria. É proibida a
reprodução, distribuição,
modificação ou qualquer outro
uso, total ou parcial, deste
conteúdo sem a prévia
autorização por escrito da
detentora dos direitos.
Para obter permissão ou saber
mais sobre nossos serviços,
entre em contato

fale conosco

+55 11 97230 1280
contato@3ne.com.br
www.3ne.com.br